

中小企業大学校仙台校「研修カリキュラムのご案内」

研修No	研修コース	研修のねらい	実施期間	定員	受講料
05-34	成果を生み出すプロセス営業 ～カリスマに依存しない チーム営業実践講座～	組織全体で最適な営業を目指す 「プロセス営業」の考えをもとに、 戦略的な営業活動の方法を実践的 に学びます。	平成18年 1/18 (水) ～20 (金)	25名	27,000円
05-35	組織のパワーを引き出す 戦略的人材育成	人材育成の基本的な考え方、仕組 み、人材育成計画策定のポイント を学び、人材育成計画の指針づく りをします。	1/16 (月) ～18 (水)	30名	27,000円
05-36	(生産性向上シリーズ4) 実質的コストマネジメントの進め方 ～原価を意識し利益拡大を図る!～	中小製造業に求められているコスト マネジメントの考え方・進め方を習得し、 実践的なコストダウンの進め方につい て学びます。	1/23 (月) ～25 (水)	25名	27,000円
05-37	営業現場の問題発見・解決法	営業現場で顕在化、潜在化してい る問題について合理的かつ効果的 な解決策を迅速に見出す手法を学 びます。	1/25 (水) ～27 (金)	30名	27,000円
05-38	(管理能力向上シリーズ4) 管理者のためのコーチング講座 ～職場で即、実践できるコーチング～	マネージャーと部下との間にいか に信頼関係を作り上げるかについ て具体的・実践的に学びます。	2/7 (火) ～9 (木)	30名	27,000円
05-39	業務プロセス改善	複雑化する管理・間接業務の効率化 を進めるため、業務改革手法や新 システムの構築方法について学び ます。	2/13 (月) ～15 (木)	30名	27,000円
05-40	直感だけでは不十分! 商品開発の進め方	商品開発に関する知識を体系的に 学び、コンセプトメイキング等の演習を行 うことで商品開発力のレベルアッ プを目指します。	2/20 (月) ～22 (水)	20名	27,000円
05-44	ビジネスプラン ・ブラッシュアップ講座 (2) (新規創業・第二創業支援研修)	創業・新事業展開へ向けて、実現 性の高いビジネスプランの作成を 徹底的に支援します。	2/1 (水) ～4 (土)	30名	10,000円

※詳しくはホームページでも掲載しています。また、オンラインでの受講申込も可能です。

※「研修のご案内」をご希望の方は、中小企業大学校仙台校研修担当あてに電話、ファックス等でご請求下さい。

【お問合せ先】

独立行政法人中小企業基盤整備機構東北支部

中小企業大学校仙台校研修担当

〒989-3126

宮城県仙台市青葉区落合4-2-5

Tel 022(392)8811 fax 022(392)8812

HP <http://www.smrj.go.jp/inst/sendai/>

